

GRÜNDER- UND UNTERNEHMERSTAMMTISCH IN JENA

Networking in ungezwungener Atmosphäre
mit interessantem Redebeitrag

Termin: **Dienstag, 22.05.2007, 19:00 Uhr**
Ort: **SCALA - Turm-Restaurant,
Intershop-Tower, 29. OG, Leutragraben 1, 07743 Jena**
Redebeitrag: **Der Preis ist heiß?! Preisverhandlungen geschickt führen
Dr. Peter Schulze**

Der Kunde soll sich für ein teureres Angebot entscheiden – Wie argumentieren Sie in dieser Situation richtig?

Sie möchten weniger bezahlen – Wie vermittele ich das dem Verhandlungspartner richtig?

Dem Kunden ist Ihr Angebot zu teuer – Wie reagieren Sie richtig? Ist ein Preisnachlass immer der richtige Weg?

In seinem Redebeitrag erläutert Peter Schulze wirksame Regeln für erfolgreiche Preisverhandlungen. Dabei bezieht er auch wirksame Aspekte der Körpersprache ein. Die Auswertung gravierender Fehler in Preisverhandlungen erhöht das praktische Verständnis für die wirksamen Verkaufsregeln.

Peter Schulze ist seit 16 Jahren als Diplom-Psychologe freiberuflich tätig. Die Themen Kommunikationstraining, Verkaufen und Verhandeln, Mitarbeiterführung, und der Umgang mit Konflikten und Stress stehen bei seiner Tätigkeit im Mittelpunkt. Er coacht bundesweit mittelständige Unternehmen und führt entsprechende Seminare durch.

Eintritt: **7,50 €**
Mit diesem geringen Betrag finanzieren wir die im Rahmen der Organisation entstehenden Kosten und ein Begrüßungsgetränk.

Wir bitten um **Anmeldung bis zum 15.05.2007** per E-Mail: u.tiller@gnt-ev.de

Wir freuen uns darauf, Sie zu unserem Gründer- und Unternehmerstammtisch willkommen zu heißen.